

税務や会計、労務等、経験豊富なスタッフが 開業、そして“その先”もフルサポート

税理士法人第一経理

**60年以上にわたって積み上げた
医療運営の経験と実績が
大きな武器に**

第一経理グループに医療事業部が開設されたのは1990年代初頭のことである。以来、同事業部は約30年にわたって医療機関の税務はもちろん、労務問題や開業支援などに携わり、現在もクリニックをはじめ、薬局やMS法人なども含めるとおよそ180件もの顧客の事業運営を支えている。

「当社は長年、東京保険医協会の中間監査や期末監査を行ってきた縁もあり、顧問税理士団の一つとして、年3、4回、新規開業や確定申告のドクター向けのセミナーなども担当してきました。これが、多くのドクターに当社を知ってもらったいい機会になっています」と医療事業部長の中雅博氏は語る。

この東京保険医協会とは医療事業部の開設以前、創業間もない頃から60年以上にわたって連携を重ねてきた。その間、医療法改正や介護保険制度の施行等、医療を取り巻く環境が目まぐるしく変わる中で医療界に開いた経験は、第一経理が医療分野に特化した事業を展開するた

めの大きな武器となっている。また、保険医協会のセミナーに参加した医師が同社に相談に訪れたり、同協会から新規開業や経営の見直しなどを考える医師を紹介されることも少なくない。

司法書士や 社会保険労務士等も加わる 総合的な開業サポート

同社は創業以来、医業に限らずさまざまな業種、企業の経営を支え続けている。グループとしての顧問先はおよそ2000社にも及び、税理士はもちろん、行政書士、社会保険労務士等多数に籍しており、必要に応じて医療事業部の開業サポートにも加わることで、より多彩で手厚いサービスを可能にしている。

この他、業務上多くの業種とのパイプを持っていることから、例えば、クリニック開業に欠かせない土地や物件探しについても不動産関連企業やドラッグストアチェーン、ハウスメーカーなどと連携しながら、医師の要望に柔軟に添えている。また、多くの取引先を抱えていることから、各地域の銀行や信用金庫等の金融機関との繋がりも深く、「融資に強い」こ

とも大きい。

「お金のことに関して言えば、弊社には中小企業診断士も在籍しておりますので、各種補助金の活用や特別控除の受けられる中小企業経営強化税制の計画申請などもお手伝いさせていただきます。どうぞよろしくお願いいたします」と言うように開業後も税務や会計部分に加えて、きめ細かいサポートは続く。また、平成元年に一人医師医療法人が始まってから約30年が経過したこともあり、最近では事業承継や廃業、解散といった案件も増えている他、高齢期に入った顧客も多いため、資産相続の相談などを受けることもあるが、同社には相続資産税事業部もあるため、そんな要望にもスムーズに対応できる。

この他にも、労務関係や診療上のトラブルに関する相談を持ちかけられることもある。また、その内容によっては、問題が法廷に持ち込まれるケースも考えられる。同社には弁護士は在籍していないが、こうした法務に関する問題発生リスクに備え、外部の弁護士事務所等との連携も欠かせない。



税理士法人第一経理
医療事業部部長 税理士
中雅博氏

以上のように医療事業部にグループ内外の力を結集して、開業支援、経営サポート等のサービスを隙間なく提供する力が第一経理にはある。

開業後も続く手厚いサポートで “身近でかけがえのない”存在に

昨今の少子高齢化や2025年問題等、今後の開業にはさまざまな壁が立ちあがる中で、中氏は医療事業部としての方針を次のように語る。

「最近では開業制限が迫る中で、開業を急ぐドクターが多くなっています。しかし、今後、診療報酬が改定されても、それほど収益が上がるとは考えられません。

現状では増収が見込めない中で開業するには、やはり初期投資は極力抑えて、大きな投資は経営が軌道に乗ってからという考え方が必要でしょう。もちろん、ドクターの多くは開業の際、志とやる気に満ちていますから、その気持ちには極力お応えしなくてはなりません。それでも、やはり、その先を見据えることが我々の業務の本分です」

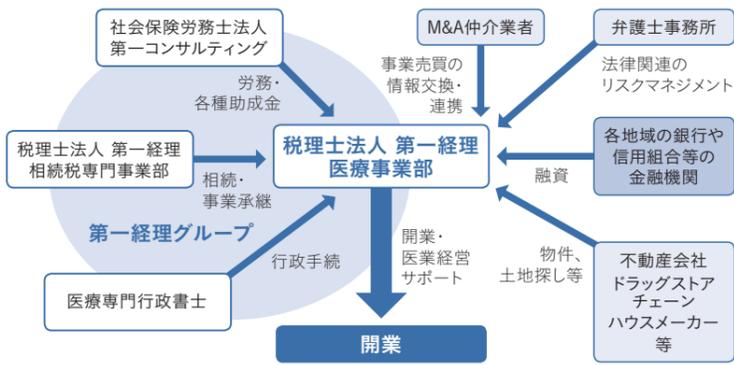
実際、医師の思い描く開業のビジョンの実現が現実的に難しいことが多々ある。例えば、最近ではビル診や医療モールでコンパクトな開業を希望する医師が増えてきたが、戸建ての開業にこだわる医師も少なくない。しかし、同社が主に担当する東京都内や埼玉県の都心に近い物件などは高価な物件が多く、長期を見据えた経営計画のネックとなる。リスクが大きいと判断した場合には、詳細を記した契約書を見ながら再考を促すことも多いそうだ。

さらに付き合いが長くなり、互いに気を許せる仲になってくると、実務的な話から離れ、家族の結婚や教育といった個人的な相談を持ちかけてくる医師もいる。そんな時は必要に応じて、例えば、クリニック経営と子供の教育資金をセットに考えて無駄な投資を抑えるというようなアドバイスをすることもある。

「実は税務や会計のことでドクターからお褒めいただくことはあまりありません（笑）。これは、ドクターが医師としてプロ意識を持っているのと同様に、我々は税務のプロだと思われているためです。税務や会計の問題は解決するのが当たり前だと。これはある意味で喜ばし

いことだと思っています。税理士の観点からさまざまな助言ができることは確かに私たちの強みですが、税務や会計以外のこと、例えば、集患のアドバイスがうまくいったとか、院内のトラブル解決といったことについてとても喜んでいただけると、寄り添ったサービスができていくのかなど、実感できます」。第一経理の経営理念の一つに、「身近でかけがえのないコンサルタントをめざす」という言葉が掲げられているが、第一経理のワンストップサービスは、このように医業運営以外の部分に及び、顧客の満足を引き出している。

グループ内外から医療事業を総合的にサポート



開業、そしてその先にあるドクターの人生を支えるために……

第一経理・医療事業部の開業支援は税理士、社会保険労務士、司法書士、行政書士、中小企業診断士等、グループに在籍する経験豊富な有資格者によるフルサポート。さらに開業後も税務や会計だけではなく、グループ内外を問わず、あらゆる領域のエキスパートがクリニック運営に関わることで、ドクターの“人生”を支えます。

| 開業計画 | 開業準備 | 開業前 | 開業時 | 開業後 |
|--|--|---|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> 開業主体 希望地 開業形態 開業時期 診療科目 処方(院内・院外) 基本理念 | <ul style="list-style-type: none"> 診療圏調査 事業計画の作成 融資の検討・交渉 設計・建築 医療機器の検討 火災保険等の検討 | <ul style="list-style-type: none"> 人材募集・面接 広告宣伝 補助金の申請 医師会加入 取引業者の選定 | <ul style="list-style-type: none"> 従業員の接遇研修 内覧会の開催 開業届出 社会保険の加入 | <ul style="list-style-type: none"> 税務 会計 事業承継・廃業・解散 労務紛争等の解決 ……etc |

ワンストップのサービスでかけがえのないパートナーに

税理士法人第一経理
〒171-0022 東京都豊島区南池袋1-13-2

<https://www.daiichi-keiri.co.jp/>
<http://www.daiichi-medical.jp/>

E-MAIL naka@daiichi-keiri.co.jp TEL 03-6698-9085 担当/中